

■ Opinión

Valor del interior, el exterior y la relación entre ambos, por el Arq. Carlos Lebrero

■ Por los barrios

En Avellaneda, los shoppings espantaron a los inversores, por Claudio Zlotnik

SIN BALDE, SIN AGUA



Una de las innovaciones tecnológicas de mayor impacto en el mercado en los últimos años es la construcción en seco.

La realización de paredes, cielorrasos y revestimientos con placas de roca de yeso elimina la tradicional mezcla húmeda. Sus impulsores aseguran que no sólo ahorra costos, sino que brinda prestaciones adicionales.



■ El boom comercial afectó la actividad inmobiliaria. Hubo retracción en ventas e inversiones.

LA RETRACCION INMOBILIARIA DE AVELLANEDA

Penurias de una ciudad shopping

m² Por Claudio Zlotník

Los comerciantes y empresarios de Avellaneda dicen que empezaron el nuevo milenio sin que se hicieran realidad las expectativas que tenían hace unos años. "Avellaneda se convirtió en una ciudad shopping y esto nos perjudicó. El mercado inmobiliario está muy retraído", confesó en diálogo con este suplemento Marcelo Pérsico, titular de la inmobiliaria que lleva su nombre. Los empresarios lamentan que esta situación paralizó las inversiones inmobiliarias en la zona.

"En Avellaneda se instalaron una decena de hipermercados y shoppings. Y desaparecieron los pequeños comerciantes, que se vieron obligados a mudarse a otros lugares. La avenida Mitre es un fiel reflejo de este fenómeno: cerró una considerable cantidad de negocios y los que quedan no son demasiado atractivos para el público. La gente prefiere las grandes marcas que ofrecen los shoppings", añadió Pérsico a m2.

El ejemplo más contundente del estancamiento inmobiliario está dado por las seis torres de 25 pisos que hace un lustro se levantaron junto a la cabecera sur del Puente Pueyrredón: "Quedan muchas unidades sin vender, y El boom de
hipermercados y
shoppings desplazó
al comercio minorista.
Con ello, se retrajo
la actividad
inmobiliaria y las

las constructoras no pudieron recuperar la inversión", comentan en las inmobiliarias.

inversiones en obras.

Sin embargo, los empresarios insisten en que Avellaneda es un buen lugar para vivir para las personas que trabajan en el centro de la Capital. "Se tarda menos en llegar que desde Flores o Caballito", apuntan. En la zona céntrica de Avellaneda –en las adyacencias de la avenida Mitre entre la altura del 400 y el 1000– se levantan edificios de no más de 30 años de antigüedad. En cambio, la zona más residencial del distrito se sitúa a la altura de Mitre al 2100 en un área conocida como Quinta Gally, en donde por cada metro cuadrado se pagan 800 pesos. A diferencia de la zona centro, aquí pueden encontrarse casas grandes y chalets.

La zona conocida como "Pi-

Tabla controlled combined de Avellaneda. Sobre Pavón, por ejemplo, por cada metro cuadrado se pagan entre 500 y 600 pesos. También existen departamentos baratos en los monoblocks ubicados frente a la cancha de Racing. Una unidad de tres ambientes no cuesta más de 35.000 pesos, y una de cuatro se puede conseguir por 45.000.

Cotizaciones en Avellaneda

Departar	nentos usa	dos en zona centro	NAME OF TAXABLE PARTY.
VENTAS		ALQUILERES	
Dos ambientes	\$ 35.000 a 42.000	Dos ambientes	\$ 300 a 350
Tres ambientes	\$ 50.000	Tres ambientes	\$ 400
Cuatro ambientes	\$ 70.000	Cuatro ambientes	a 500 \$ 600
Provide State Control	a 90.000		a 700
	Eugate: Dárei	on Dennisdades	

FABRICA DE MUEBLES DE HIERRO

Comedores - Dormitorios - Bibliofecas - Bares - Escritorios - Siliones - Vajilleros - Ratonas - Mesas de T.V. Atención profesional - Diseños a medida - Amobiamiento de hoteles y comercios

LUNES A VIERNES: 9 A 19 - SABADOS 10 A 17

Exp.y Ventas: Av. Triunvirato 2891 Cap. Telefax 4554-1287

registrados en la
Argentina en los
últimos años figuran
sistemas diferentes a
los tradicionales, que
se utilizan para
realizar paredes,
cielorrasos y

revestimientos.

Entre los cambios

m² Por Miguel Angel Fuks

Los sistemas de construcción en seco se utilizan cada vez más en viviendas, hospitales, escuelas y comercios, porque se adaptan a las exigencias de los proyectistas y los responsables de ejecutar las obras. Las paredes, cielorrasos y reves timientos realizados con placas de roca de yeso Durlock eliminan la mezcla húmeda. Son livianos, facilitan las aislaciones térmicas y acústicas y las instalaciones sani-tarias y eléctricas; resisten al fuego y reducen los plazos de las obras, con lo cual los costos finales resultan inferiores a cualquier método tradicional", casi publicitó el arquitecto Carlos A. Etchevest, gerente de ventas de la em-

Aportó datos sobre las diferencias entre los sistemas en seco y tradicional, basándose en el cómputo de una obra en la ciudad de Buenos Aires. Para un edificio de departamentos de propiedad horizontal, con una superficie cubierta total de 888 metros cuadrados y dos unidades por piso, cada una de dos ambientes, efectuó los siguientes señalamientos:

- ♦ Menor peso, aproximadamente 19,4 por ciento, tomando en cuenta las disminuciones directas, es decir ahorros en hormigón, hierro, mano de obra y excavación de hases
- ◆ Pueden aliviarse las losas si se cuelgan cañerías debajo de las mismas y después se hace un cielorraso suspendido. Más allá de la simplificación que significa, en el caso de una reparación permite acceder mediante el simple corte de un hueco, que posteriormente se tapa.

CRECIENTE DE

Venta

- ◆ El ítem yesería desaparece en su totalidad, reemplazado por una terminación igual o mejor, que demanda menos tiempo.
- ◆ Los marcos metálicos o de madera para tabiques de 10 centímetros se adecuan al sistema.
- ♦ Los tabiques interiores de ladrillo hueco pueden reemplazarse con los Durlock de 12,5 milímetros y los divisores de unidades funcionales de ladrillo común por el do-

EXIGENCIAS DE MAYOR SEGURIDAD, RAPID

"Hay mucho trabajo ya h

m² Por M.A.F.

"A pesar de la depresión económica, la construcción en seco continuó su expansión, incluso con nuevos productos, y nuestra firma creció en 1999 alrededor de 5 por ciento respecto de 1998, por lo que fue elegida la principal distribuidora Durlock por tercer año consecutivo", dijo a m2 Daniel Ríos, socio de Rialto.

Organizó una escuela taller para formar mano de obra especializada, que ocupa 400 metros cuadrados. Allí se dictan cursos teórico-prácticos durante una semana, de 8.30 a 16 horas, que capacitan para colocar tabiques, cielorrasos, revestimientos, molduras, zócalos y pisos flotantes. Aunque nunca existió el propósito de lucro, cobran 20 pesos

-"anecdóticos", señala-, ya que cuando eran gratuitos mucha gente se anotaba y después no aparecía. A cada curso asisten 15 personas. Lo primero que hacenes romper los boxes realizados por quienes los precedieron y enseguida empiezan otros, para lo cual reciben los materiales y cuanto necesitan, siempre asistidos por un instructor.

Para Ríos existe suficiente trabajo, como lo demuestran ex alumnos. A una de las reuniones de fin de año concurrieron algunos con fotografías de sus obras. "Colaboramos con ellos -reveló-. Estamos convencidos de que es una de nuestras responsabilidades, ya que los iniciamos en un oficio que creemos digno, que les permitirá obtener un ingreso razonable. Por eso les damos una mano, cuando la piden, con el cómpu-



gran venta

mesas carros de tv bancos sillas sillones bibliotecas cajoneras

35% off

■ El boom comercial atectó la actividad inmobiliaria. Hubo retracción en ventas e inversiones

LA RETRACCION INMOBILIARIA DE AVELLANEDA

Penurias de una ciudad shopping

inmobiliaria y las

en las inmobiliarias

inversiones en obras

las constructoras no pudieron re-

cuperar la inversión", comentan

buen lugar para vivir para las per-

sonas que trabajan en el centro de

m Por Claudio Zlotnik

rios de Avellaneda dicen que empezaron el nuevo milenio sin que se hicieran realidad las expectativas que tenían bace unos años. Avellaneda se convirtió en una ciudad shopping y esto nos periudicó. El mercado inmobiliario está muy retraído", confesó en diálogo con este suplemento Marcelo Pérsico, titular de la inmobiliaria que lleva su nombre. Los empresarios lamentan que esta situación paralizó las inversiones inmobiliarias en la zona.

"En Avellaneda se instalaron una decena de higermercados y shoppings. Y desaparecieron los pequeños comerciantes, que se vieron obligados a mudarse a otros lugares. La avenida Mitre es un fiel reflejo de este fenómeno: cerró una considerable cantidad de negocios y los que quedan'no son demasiado atractivos para el público. La gente prefiere las grandes marcas que ofre cen los shoppings", añadió Pérsico a m2.

El ejemplo más contundente del estancamiento inmobiliario está dado por las seis torres de 25 pisos que hace un lustro se levantaron junto a la cabecera sur del Puente Pueyrredón: "Quedan muchas unidades sin vender, v

El boom de hipermercados y shoppings desplazó al comercio minorista. Con ello, se retrajo la actividad

Cotizaciones en Avellaneda

Fuente: Pérsico Propiedade

ñevro" es la más económica de Avellaneda. Sobre Pavón, por ejemplo, por cada metro cuadrado se pagan entre 500 y 600 pesos. También existen departamentos baratos en los mono-Sin embargo, los empresarios blocks ubicados frente a la caninsisten en que Avellaneda es un cha de Racing. Una unidad de tres ambientes no cuesta más de 35.000 pesos, y una de cuatro se la Capital. "Se tarda menos en lle-puede conseguir por 45.000.

gar que desde Flores o Caballito", apuntan. En la zona céntrica de Avellaneda -en las adyacencias de la avenida Mitre entre la altura del 400 y el 1000- se levantan edificios de no más de 30 años de antigüedad. En cambio la zona más residencial del disrito se sitúa a la altura de Mitre al 2100 en un área conocida como Quinta Gally, en donde por cada metro cuadrado se pagan 800 pesos. A diferencia de la 20na centro, aquí pueden encontrarse casas grandes y chalets. La zona conocida como "Pi

◆ Pueden aliviarse las losas si se cuelgan cañerías debajo de las mismas y desnués se hace un cielorraso suspendido. Más allá de la simplificación que significa, en el caso de una reparación permite acce-

tecnológicos registrados en la Argentina en los últimos años figuran sistemas diferentes a los tradicionales, que se utilizan para realizar paredes, responsables de ejecutar las obras.

"Las paredes, cielorrasos y reves-

cielorrasos v

revestimientos.

Entre los cambios



CRECIENTE DEMANDA, AUN EN LOS PEORES MOMENTOS DE LA RECESION

Ventajas de la construcción en seco

te 19,4 por ciento, tomando en cuenta las disminuciones directas. totalidad, reemplazado por una terrro, mano de obra y excavación de minación igual o mejor, que demanda menos tiempo

◆ Los marcos metálicos o de madera para tabiques de 10 centímetros se adecuan al sistema.

· Los tabiques interiores de ladrillo hueco pueden reemplazarse con los Durlock de 12.5 milímetros v der mediante el simple corte de un los divisores de unidades funcio-

fuego por lado. Este mismo se emplea en el cerramiento de la caja de sor. Las paredes exteriores se forran interiormente con placas cocon lo que se interpone una barrera de vapor. En los ambientes sanitarios se utilizan placas resistentes a la humedad.

to de materiales y el presupuesto."

El entrevistado opinó que "la

construcción tradicional está obso-

leta frente a las exigencias de ma-

vor seguridad, rapidez y limpieza".

En los Estados Unidos, la que se ha-

ce "en seco" tiene años de desarro-

llo y se conoce como gybsumboard.

A veces la muestran en films y se-

"Mucha gente estuvo, quizá sin

saberlo, en lugares donde se utiliza-

tacó-. Como en cines, hipermerca-

dos, shoppings (Paseo Alcorta, Pa-

(Pacífico), hoteles (Intercontinental)

ries de televisión.

hueco, que posteriormente se tapa. nales de ladrillo común por el do-

◆ El ítem vesería desaparece en su ble, con dos placas resistentes al noche por la casi total ausencia de ruidos y la facilidad de iluminar el área de trabajo con una instalación escalera y el pasadizo del ascen- eléctrica, imprescindible para las vest destacó la creciente demanda locadas sobre perfiles metálicos, aun en los peores momentos de recesión y el potencial de expansión del mercado, tanto en las prácticas racionalizadas como en las tradicionales

Existen variados sistemas, Javier Carbonere, de House Up, comentó que desarrollaron uno muy versátil para hacer "casas prácticas y confortables, menos costo sas". Tras la habitual platea de hormigón, levantan una estructura con dos perfiles de acero galvanizado, colocados en forma vertical cada 40 centímetros. Luego colo can placas superboard o fenólicas, que se forran con una membrana tývek, que actúa como barrera impermeabilizante, un revoque elastomérico una malla una base de abestcoat y la terminación elegida. Esta última puede ser un revo que, ladrillo o sidding (tablillas que se enciman y pueden ser de cemento, imitando a la madera, o ron estas placas de roca de yeso-desmetálicas, terminadas con la misma pintura aplicada por las terminales automotrices). En los intetio Bullrich y Unicenter), galerías riores, recurren a placas de roca de yeso, que se masillan y luego reciben enduido y admiten pintura o y establecimientos educativos (la empapelado



■ Los nuevos procedimientos permiten ahorros en hormigón, hierro, mano de obra y excavación de bases.

"El tema del precio es muy complejo -admitió Carbonere-. El nuestro es un producto diferente. ción acústica y térmica, que ronpor debajo, en 620. Si la relación la hacemos con otras cuyas pare

Si lo comparamos con una construcción tradicional, bien hecha con doble pared de ladrillo macizo y cámara de aire como aislada los 850/900 pesos el metro cua-drado, estamos 25/30 por ciento des son de ladrillo hueco, de 8 centímetros, que se termina a 500, es-



"Hay mucho trabajo ya hecho"

EXIGENCIAS DE MAYOR SEGURIDAD, RAPIDEZ Y LIMPIEZA

"A pesar de la depresión económica, la construcción en seco continuó su expansión, incluso con creció en 1999 alrededor de 5 por ciento respecto de 1998, por lo que fue elegida la principal distribuidora Durlock por tercer año consecutivo", dijo a m2 Daniel Ríos, socio

Por Miguel Angel Fuks

Los sistemas de construcción en

ntos realizados con placas de

eco se utilizan cada vez más en viviendas, hospitales, éscuelas y

comercios, porque se adaptan a las exigencias de los proyectistas y los

roca de veso Durlock eliminan la mezcla húmeda. Son livianos, fa-

cilitan las aislaciones térmicas y acústicas y las instalaciones sanitarias y eléctricas: resisten al fue-

go y reducen los plazos de las

obras, con lo cual los costos finales resultan inferiores a cualquier método tradicional", casi publici-

tó el arquitecto Carlos A. Etchevest, gerente de ventas de la em-Aportó datos sobre las diferen-

cias entre los sistemas en seco y

tradicional, basándose en el cóm-

puto de una obra en la ciudad de

Buenos Aires. Para un edificio de

departamentos de propiedad hori-

zontal, con una superficie cubier-

ta total de 888 metros cuadrados y

dos unidades por piso, cada una de

dos ambientes, efectuó los siguie-

· Menor peso, aproximadamen-

es decir ahorros en hormigón, hie-

ntes señalamientos:

Organizó una escuela taller para formar mano de obra especializada. que ocupa 400 metros cuadrados. Allí se dictan cursos teórico-prácticos durante una semana, de 8.30 a 16 horas, que capacitan para colocar tabiques, cielorrasos, revestimientos, molduras, zócalos y pisos flotantes. Aunque nunca existió el zonable. Por eso les damos una mapropósito de lucro, cobran 20 pesos no, cuando la piden, con el cómpu

cuando eran gratuitos mucha gente se anotaba y después no aparecía. A cada curso asisten 15 personas Lo primero que hacen es romper los boxes realizados por quienes los precedieron y enseguida empiezan otros, para lo cual reciben los materiales y cuanto necesitan, siempre asistidos por un instructor. Para Ríos existe suficiente traba-

o, como lo demuestran ex alumnos. A una de las reuniones de fin de año concurrieron algunos con fotografías de sus obras. "Colaboramos con ellos -reveló-. Estamos convencidos de que es una de nuestras responsabilidades, va que los iniciamos les permitirá obtener un ingreso ra-

en un oficio que creemos digno, que Universidad Católica Argentina)". aran venta mesas carros de tv bancos sillas sillones

bibliotecas cajoneras

35% off



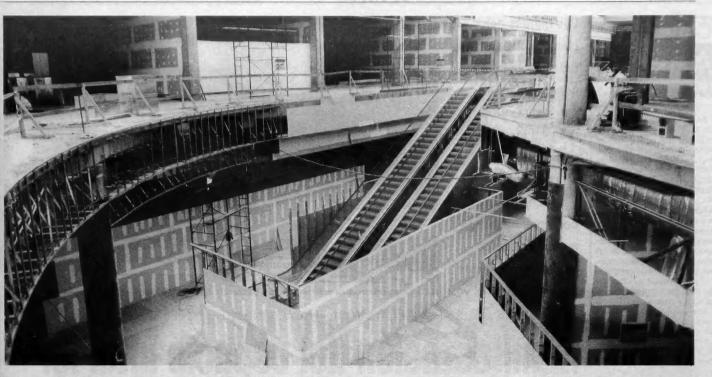


DEPARTAMENTO LLAVE EN MANO 4942-3017 / 2185

TODAS LAS TARIETAS DE CREDITO

Papeles - Pisos de goma - Corlock - Murales

Pintura en general. Instalación de negocios y oficina



MANDA, AUN EN LOS PEORES MOMENTOS DE LA RECESION

as de la construcción en seco

ble, con dos placas resistentes al fuego por lado. Este mismo se emplea en el cerramiento de la caja de escalera y el pasadizo del ascensor. Las paredes exteriores se forran interiormente con placas co-locadas sobre perfiles metálicos, con lo que se interpone una barrera de vapor. En los ambientes sa-nitarios se utilizan placas resistens a la humedad.

El sistema permite trabajar de

Y LIMPIEZA

ries de televisión.

to de materiales y el presupuesto." El entrevistado opinó que "la construcción tradicional está obsoleta frente a las exigencias de mayor seguridad, rapidez y limpieza". En los Estados Unidos, la que se hace "en seco" tiene años de desarrollo y se conoce como gybsumboard. A veces la muestran en films y se-

'Mucha gente estuvo, quizá sin saberlo, en lugares donde se utilizaron estas placas de roca de veso-destacó-. Como en cines, hipermercados, shoppings (Paseo Alcorta, Pa-tio Bullrich y Unicenter), galerías (Pacífico), hoteles (Intercontinental) y establecimientos educativos (la Universidad Católica Argentina)".

noche por la casi total ausencia de ruidos y la facilidad de iluminar el área de trabajo con una instalación eléctrica, imprescindible para las herramientas que se usan. Etchevest destacó la creciente demanda, aun en los peores momentos de recesión y el potencial de expansión del mercado, tanto en las prácticas racionalizadas como en las tradi-

Existen variados sistemas. Ja-vier Carbonere, de House Up, comentó que desarrollaron uno muy versátil para hacer "casas prácti-cas y confortables, menos costo-Tras la habitual platea de hormigón, levantan una estructura con dos perfiles de acero galvanizado, colocados en forma vertical cada 40 centímetros. Luego colocan placas superboard o fenólicas, que se forran con una membrana tvvek, que actúa como barrera impermeabilizante, un revoque elastomérico, una malla, una base de abestcoat y la terminación elegi-da. Esta última puede ser un revoque, ladrillo o sidding (tablillas que se enciman y pueden ser de cemento, imitando a la madera, o metálicas, terminadas con la misma pintura aplicada por las terminales automotrices). En los interiores, recurren a placas de roca de yeso, que se masillan y luego reciben enduido y admiten pintura o empanelado.



Los nuevos procedimientos permiten ahorros en hormigón, hierro, mano de obra y excavación de bases.

"El tema del precio es muy com-plejo -admitió Carbonere-. El nuestro es un producto diferente. Si lo comparamos con una construcción tradicional, bien hecha, truccion tradicional, bien hecha, con doble pared de ladrillo macizo y cámara de aire como aislación acústica y térmica, que rondalos 850/900 pesos el metro cuadrado, estamos 25/30 por ciento por debajo, en 620. Si la relación la hacemos con otras cuyas paredes son de ladrillo bueco de 8 cerca de son de ladrillo de la del ladrillo del ladrillo de la del ladrillo del des son de ladrillo hueco, de 8 centímetros, que se termina a 500, estamos arriba





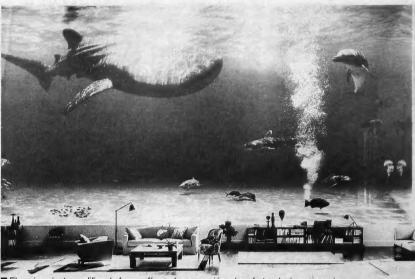
Aniversario

Unatradicional firma local, Eskabe, cumple este año medio siglo de existencia. En el comienzo fue una idea, un proyecto y un hombre dispuesto a llevarlo a ca-bo, Juan Celestino Nasi, quien en 1950 comenzó la venta de los productos Eskabe "a pulmón", des-de un modesto taller en Tres Arroyos con tan sólo 15 unidades de producción anual. Sus propieta-rios originales, Scigalsky, Kerkvoorde y Broers, dieron origen al nombre con las iniciales de sus apellidos. Con el pasar de los años, los socios belgas se retiraron y Juan Celestino compró el 100 por ciento del paquete. Mar del Plata fue la anfitriona de su desarrollo posterior, que llevó a Eskabe a introducirse en el mercado con productos de vanguardia que se anticipaban a las exi-gencias de confort y seguridad. El primer calefactor a gasoil del país y el aporte de la calefacción a gas por rayos infrarrojos salieron de dicha planta. El lanzamiento de los equipos de tiro balanceado con calor envolvente, en 1960, constituyó el logro más trascendente de su historia. Eska-be se convirtió en líder del mercado, con un posicionamiento tan fuerte que capturó el genérico de los productos en la categoría de calefacción. La década que termina fue decisiva. La búsqueda permanente de romper paradig-mas establecidos llevó a gestar una nueva línea de calefactores cuya performance y diseño superaron los standards internacionales y permitieron afianzar el pro-yecto de conquistar mercados externos. Hoy, Eskabe ya está presente en Uruguay, Chile, Polonia y República Checa e iniciando actividades en Brasil, Estados Unidos, Canadá y México.

Promoción

Easy lanzó la promoción "Renueve su casa gratis en el verano del 2000". Todos los clientes que realicen compras por más de 30 pesos hasta el 3 de febrero en cualquiera de los once locales Easy podrán ganar alguna de las 10 órdenes de compra de 5000 pesos cada una. El sorteo se realizará el domingo 6 de febrero en Easy San Isidro, a las 20 horas, con premios sorpresa para los

Las riendas del placer y el goce del espacio interior son manejadas con distinta modalidad, unas veces poética, otras escindida y a veces hasta perversa; nada escapa al tiempo contradictorio de la manifestación del yo.



■ El equipamiento modifica de forma efímera la percepción, el confort y el mismo espacio.

RESPUESTAS DE LA ARQUITECTURA A LA RELACION ENTRE EL ADENTRO Y EL AFUERA

Manifestación del espacio interior

m² Por el Arq. Carlos Lebrero *

Encontrar valor del interior y del exterior y la relación entre ambos ha sido una búsqueda que siempre plantea nuevos interrogantes, y una particular relación entre quienes son los sujetos de la arquitectura, como en la villa Rotonda, de Palladio. Pura fachada, puro mostrarse hacia los cuatro vientos con un interior poco receptivo y sin estímulos representa más de lo que alberga. Esta obra debía encontrar para habitarla, tal vez, a un personaje como el Barón Rampante, que no debiese recurrir a la banalidad del encuentro en la intimidad y la recorriese siempre por

Alguna obra de Le Corbusier, como la casa Curutchet de La Plata, goza de un prestigio similar. El dueño no sabía cómo vivirla. En este caso, creo que es muy difícil aceptar el criterio de dinámica que conllevan estos espacios en los cuales el interior y el exterior tienen una gran fusión y continuidad. Tal vez produzca a quien la habita una sensación de excesiva exposición como para vivir con paz y despreocupación el interior. El mensaje poético percibido en esta obra es tan fuerte como en la casa La Roche, y ambas producen una especie de hiperquinesia: para poder comprender el espacio hay que subir por rampas y bajar por escaleras, extasiarse con la vista exterior y percibir el paisaje interior, lo cual no debe resultar demasiado cómodo para una cotidianeidad despreocupada.

Un ejemplo de equilibrio entre el espacio interior y el exterior lo constituyó la casa Berlingeri, de Antonio Bonet, en Punta Ballena. La barranca, los pinos marítimos del fondo, el interior de variadas alturas y la libertad de relación entre las partes ofreció un excelente resultado para el ocio aristocrático.

Una respuesta dialéctica a estos criterios de diseño del interior fue-ron las casas blancas de los años '60, que manejaron el espacio con gran introversión. El sótano de Santo Do-mingo era una especie de cenáculo intelectual y de recogimiento en medio del centro sur y la iglesia de Fá-tima el paradigma de esta espacialidad. La opción era una nueva severidad monacal en el manejo de es-pacio, intensa y fija, versus la instalación. La fascinación por los espacios blancos, con agujeritos de luz, despojados interiores y equipamiento construido junto con muros escultóricos, se fue perdiendo a me-dida que aumentaba el amor por la movilidad de los objetos y la flexibilidad de las organizaciones. Ambas formas de proyecto representaban éticas diferentes, algo así como el desarrollismo frente a una tradición sesgada.

Durante la década del 60, mientras que el Di Tella manifestaba los

últimos gritos de la culta alegría, surgía el renacimiento, el sistema de diseño y consumo con casas como Harpa, Stilka y posteriormente Churba, en conjunto con las de equipamiento de oficinas con colecciones de diseñadores internacionales, que trajeron nuevas visiones sobre la fruición del interior a Buenos Aires. Es-ta nueva visión del confort hizo vacilar definitivamente las prácticas culturales historicistas y eclécticas y encontró una nueva congruencia de la cultura con los gustos.

El equipamiento constituye un lenguaje que forma parte del espacio interior con una proximidad aun mayor que la arquitectura y modifi-ca de forma efímera la percepción, el confort y al mismo espacio. Esta relación se establece de forma cohe-rente con la necesidad, la cultura y el gusto, que es el sistema convencional de la percepción.

El buen gusto se unió de forma habitual al buen diseño en los últimos años, sin embargo, el posmodernis-mo sacudió los códigos de vínculo de forma-función. La aseveración de Le Corbusier, todo está realizado, cuando finaliza la sistematización del mobiliario que diseña, estalla en pedazos. Uno de los pedazos fue justamente el de Le Corbusier, quien en su vida no tuvo precisamente éxito con la venta de sus equipamientos y accedió a un mayor valor con la nueva visión del mercado. Todo está permitido, vendamos y gocemos.

El nuevo paradigma del espacio interior se instala entre la sutileza de la comunicación y la cibernética, de la máquina que nos transporta y la abstracción de la expresión del mundo global. Esta nueva fórmula sería información rápida o muerte. Sin embargo, la vida en la ciudad transcurre con todas las formas y a todas las velocidades. La añoranza del patio y el malvón llevan a instalaciones de lentitud como manifestaciones de la naturaleza asocial del placer. Desde el vértigo a la contemplación, desde el orden poético al más oscuro mal gusto, el interior de la arquitectura se va desarrollando con verdadera independencia de la formalización aca-démica y está dominado por pulsiones individuales que se encuadran en códigos culturales y en capacidades de consumo diversos.

Estamos atrapados por una trama incontrolable de objetos, de órdenes y de colores que nos satisfacen momentáneamente, efímeros, comprados, encontrados, que cumplen con el orden del Génesis cuando, luego de la expulsión de Adán y Eva del Paraíso "Hizoles Yavé Dios al hombre y a su mujer túnicas de nieles y los vistió", porque el temor de estar desnudos aún nos persigue.

Presidente de la Sociedad Central de Arquitectos. Esta nota fue pu-blicada como editorial de la Revista de Arquitectura Nº 195, de dicha entidad.

HAB

GUIA DEL HOGAR - CONFORT Y CONSTRUCCION

CERRAJERIA WAISMAN

 Herrajes
 Puertas blindadas (multi-lock) Atención a obras · Mantenimiento

RRAJERIA

(1099) Capital Federal Tel. / Fax: 4361-4241 Fax: 4307-0145 RDINE

Parques y jardines Diseño y mantenimiento de espacios verdes

(011) 4856-6801 • 15-4427-4641

ayador°3495 (Lineas rotativas)

PINTURA Tecnología en pinturas de alta calidad







SOPORTES

TELEVISION Y VIDEO MICROONDAS DIRECTO DE FABRICA

Tel.: 4777-2216

Música y marketing Música Funcional para casas y empresas

USICA

Música y Marketing S.R.L Urquiza 3725 (1602) Florida • Prov. de Buenos Aires Tel/Fax: 4761-1902 • 4730-0656 / 4060-4797-1001 E-mail:musica@sion.com Cel.: 15-4424-5007

4 Sábado 8 de enero de 2000 Sábado 8 de enero de 2000 Pág